

**PÓS UNIFACISA**  
**LIDERE O**  
**FUTURO.**

Especialização em

**GOVERNANÇA**  
**CONTRATUAL E**  
**LICITAÇÕES**  
**PÚBLICAS**



## Especialização em **Governança Contratual e Licitações Públicas**

“ Vender para o governo é uma arte que se aprende  
— e quem aprende, cresce sem limites.”

Lema da Especialização em Fornecimento Estratégico ao Setor Público.



# A Unifacisa

Há 25 anos, a Unifacisa se destaca como um Centro Universitário comprometido com a excelência educacional. Situada no coração do Nordeste, em Campina Grande - PB, é reconhecida pelo Ministério da Educação entre as melhores instituições do Norte-Nordeste.

A Unifacisa transcende os limites tradicionais da educação, se configurando enquanto um ecossistema que permeia os setores de saúde, esporte, cultura, sustentabilidade e desenvolvimento social. Sua infraestrutura grandiosa inclui uma emissora de televisão, teatro, um time de basquete de renome nacional, complexo desportivo, museu de arte e ciência, usina de energia solar, uma rede de clínicas-escola, além de um hospital de ponta, o HELP - Hospital de Ensino, Laboratórios de Pesquisa.

A Unifacisa não é apenas uma instituição de ensino; é um ambiente vibrante que fomenta o desenvolvimento humano e profissional, a pesquisa científica, a inovação e o empreendedorismo.

**Bem-vindo à Unifacisa, onde o futuro da educação é agora.**

**Saiba mais >**

1999 2005 2010 2020 **Rumo ao Futuro**





Em nossa pós-graduação em Especialização em Governança Contratual e Licitações Públicas, você aprende tudo o que uma empresa precisa saber para vender ao governo com segurança — do primeiro edital até o encerramento do contrato, passando pela disputa, impugnação, recurso, execução e faturamento. Em 10 meses e 360h, sua empresa estará preparada para crescer no maior mercado do Brasil.

## O que você vai aprender



- Compreender como o Estado compra e quais são as oportunidades para empresas fornecedoras na Lei 14.133/2021.
- Estruturar juridicamente e documentalmente a empresa para estar habilitada a participar de licitações (SICAF, PNCP, certidões).
- Ler, analisar e identificar oportunidades e riscos em editais e Termos de Referência antes de decidir participar.
- Elaborar planilhas de custos e formular preços competitivos e sustentáveis para o setor público.
- Disputar pregões eletrônicos com estratégia: técnicas de lance, negociação e habilitação.
- Impugnar editais, pedir esclarecimentos, interpor recursos e pleitear reequilíbrio econômico-financeiro.
- Gerir a execução do contrato, emitir notas fiscais corretamente, solicitar reajustes e aditivos.
- Defender a empresa em processos sancionatórios e construir estratégia de crescimento em vendas públicas.

# Público-alvo

Empresários, sócios, gestores, advogados, compradores e colaboradores de empresas privadas que fornecem ou desejam fornecer produtos e serviços para órgãos públicos — de qualquer área e porte.

## Porque fazer o curso:



### **Maior mercado do Brasil**

O setor público brasileiro movimenta cerca de R\$ 1 trilhão por ano em compras e contratações. Empresas que aprendem a navegar nesse mercado têm acesso a uma fonte de receita previsível, de grande volume e com pagamento garantido.



### **Novo marco legal — oportunidade única**

A Lei 14.133/2021 trouxe novas regras, novas modalidades e novos procedimentos. Quem entende as mudanças sai na frente e participa de licitações com vantagem competitiva real sobre concorrentes despreparados.



### **Evitar riscos e sanções**

Erros em licitações podem resultar em desclassificação, declaração de inidoneidade ou até impedimento de contratar com o poder público. O curso capacita para atuar com segurança jurídica em todas as fases do processo.



### **Foco 100% prático**

Simulações de pregão eletrônico, análise real de editais, elaboração de impugnações e recursos, planilhas de precificação e cases de empresas fornecedoras. Você termina o curso com habilidades prontas para usar no dia seguinte.



### **Qualquer graduação é bem-vinda**

O curso é desenhado para profissionais de todas as áreas. O que importa é o interesse em vender com inteligência para o setor público.

**Em 10 meses, com uma jornada de 360h**, convidamos você a percorrer uma trilha de aprendizagem **dinâmica e prática**, desenhada para transformar a relação da sua empresa com o mercado público.

### **Bloco 1 - Preparando a Empresa para o Mercado Público**

- O Mercado Público Brasileiro: Como o Estado Compra (Lei 14.133/2021);
- Estruturação Jurídica, Tributária e Documental da Empresa Fornecedora;
- Cadastros, Certidões e Habilitação: SICAF, PNCP e Documentação Completa.

### **Bloco 2 - Disputando a Licitação na Prática**

- Análise Estratégica de Editais e Termos de Referência;
- Formação de Preço, Planilha de Custos e Margem para o Setor Público;
- Pregão Eletrônico na Prática: Lances, Disputa e Negociação.

### **Bloco 3 - Defesa de Direitos do Fornecedor**

- Impugnações, Esclarecimentos e Pedidos de Reequilíbrio Econômico-Financeiro;
- Recursos Administrativos e Defesa em Processos Sancionatórios.

### **Bloco 4 - Execução Contratual e Crescimento em Vendas Públicas**

- Gestão do Contrato pelo Fornecedor: Entrega, Faturamento, Reajustes e Aditivos;
- Inteligência de Mercado, Compliance e Crescimento em Vendas Públicas.

# Especialização em Governança Contratual e Licitações Públicas

Conheça nosso modelo pedagógico exclusivo, que combina teoria e prática através de uma metodologia dinâmica e interativa.

Em uma jornada de aprendizagem única, que permeia o ambiente físico, digital e social, nosso aluno terá experiências ricas e transformadoras, que irão muito além da sala de aula.

Masterclass



Fóruns de discussão  
colaborativos

Onboarding



Simulações de Pregão  
Eletrônico

Encontros ao vivo  
(online) e acesso  
posterior às gravações



Mentoria de carreira e  
supervisão técnica

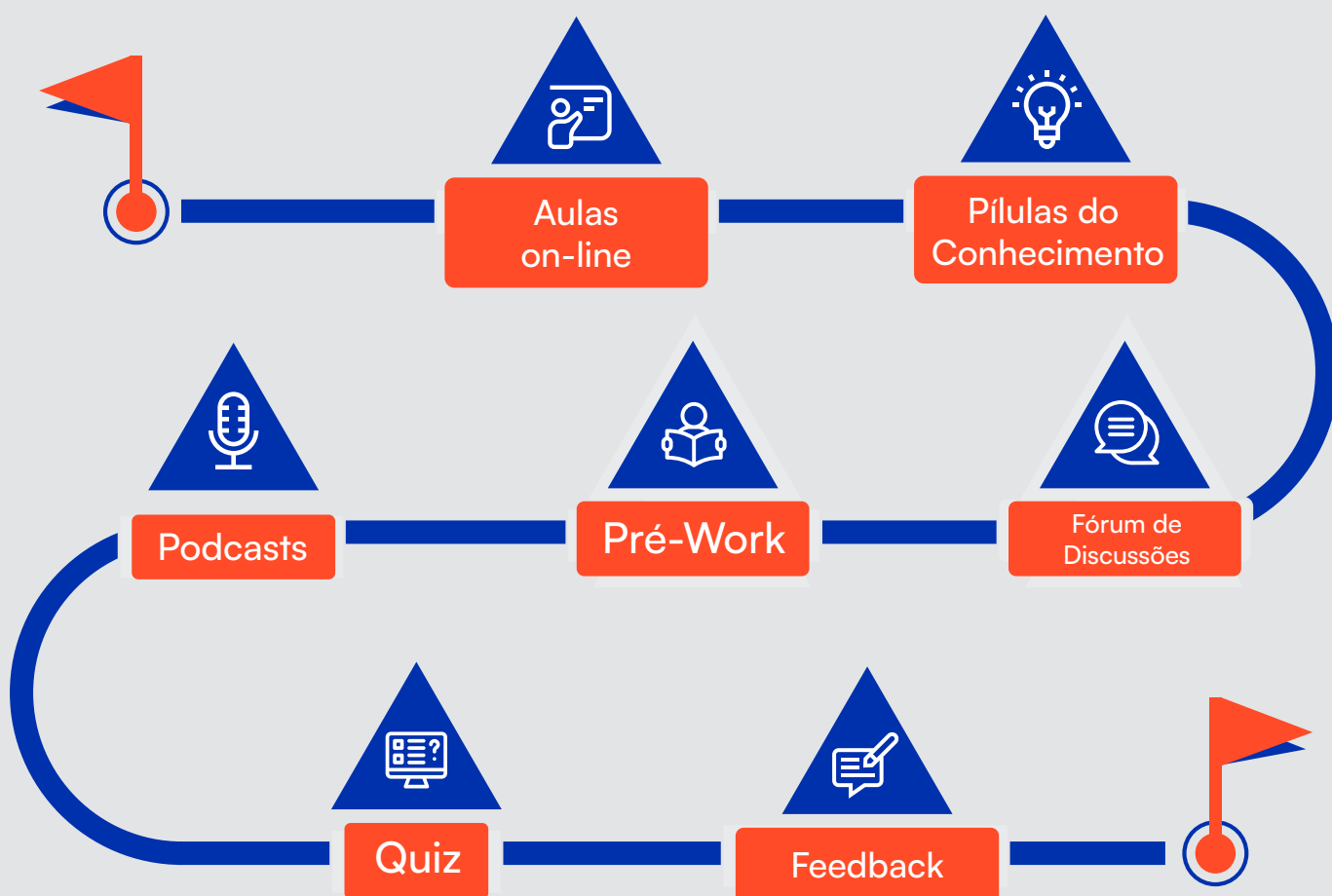
Conteúdos e atividades  
no Ambiente Virtual de  
Aprendizagem



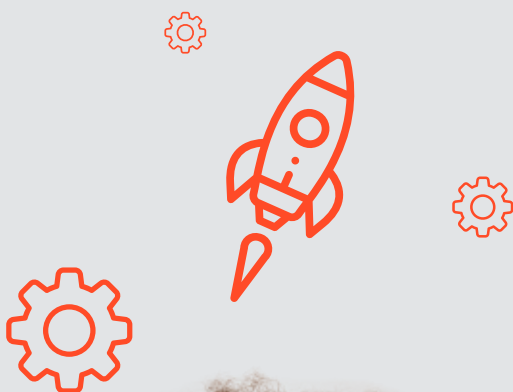
Open day

Utilizamos simulações reais de pregão eletrônico, análise de editais ao vivo e projetos práticos que refletem os desafios reais de quem vende para o governo.

## Trilha dos **Módulos**

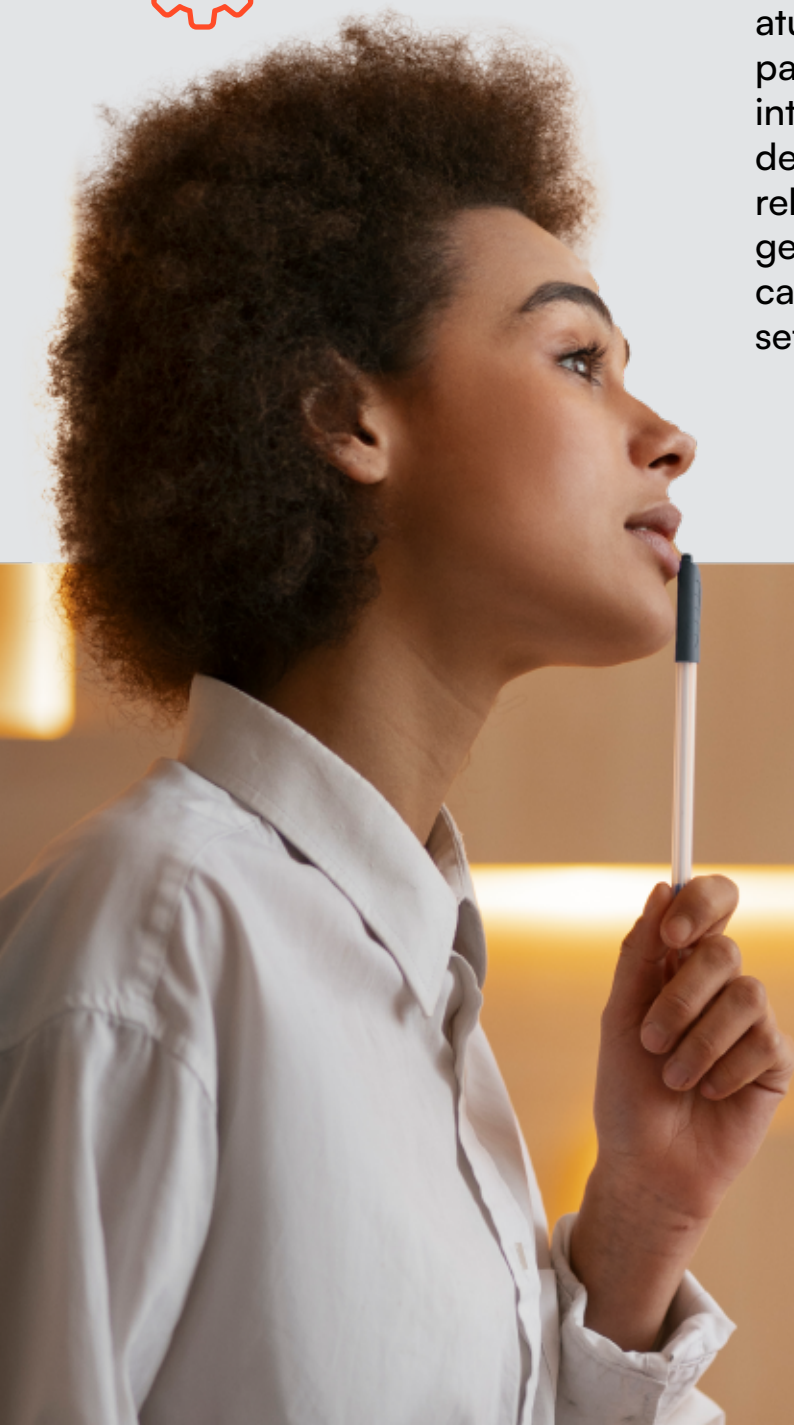


# Desenvolva seu **PORTFÓLIO PROFISSIONAL**



Ao longo do curso, o estudante desenvolverá competências estratégicas e operacionais voltadas à Governança Contratual e às Licitações Públicas, aprofundando conhecimentos sobre planejamento, contratação, gestão e fiscalização de contratos administrativos.

Por meio de uma formação prática e atualizada, o profissional estará preparado para atuar com maior segurança na interpretação da legislação, na tomada de decisões e na condução de processos relacionados às compras públicas e à gestão contratual, ampliando sua capacidade de atuação no mercado e no setor público.





Junte-se a nós nesta jornada de aprendizado e transformação.

Capacite sua empresa para conquistar contratos públicos com segurança, inteligência e resultados concretos — em um dos maiores mercados do Brasil.

Inscreva-se agora e prepare-se para liderar o futuro.

**Inscreva-se** >



# PÓS UNIFACISA

**Contatos**

2101-7051  
[comercial@unifacisa.edu.br](mailto:comercial@unifacisa.edu.br)

